

## IN0136 - Field Application Specialist DACH (m/w/d)

### Let's improve diagnostics together.

Wir bei INDICAL haben das Ziel, Tierkrankheiten und Antibiotikaresistenzen durch verbesserte diagnostische Technologien zu verhindern sowie zu überwachen.

INDICAL ist ein schnell wachsendes, profitables Biotechnologie-Unternehmen mit Hauptsitz in Leipzig/Deutschland und führend in der molekularen Veterinärdiagnostik. Wir konzentrieren uns auf immunologische sowie schlüsselfertige molekulare Lösungen einschließlich Automatisierung. Unsere Produkte helfen, Krankheitserreger bei Tieren sicher und zuverlässig zu identifizieren. Darauf setzen Tierärzte, Industrie und Behörden rund um den Globus. Direkt sowie über unsere Vertriebspartner sind wir in mehr als 160 Ländern präsent.

Wir teilen die Grundwerte Fairness, Leistung, Leidenschaft und Vertrauen. Unsere Kunden stehen dabei immer im Mittelpunkt. Unterstützt werden wir von Fidelio Capital, einer renommierten schwedischen Investmentgesellschaft mit langfristigem Mandat. So sind wir agil wie ein Start-up – mit der Finanzierung eines großen Unternehmens.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Field Application Specialist D-A-CH**.

### Ihre Aufgaben

- Unterstützung von Vertriebsaktivitäten zum Erreichen gesetzter Umsatz-, Gewinn- und Marktanteilsziele
- Identifizierung potenzieller Kunden in Ihrer Region über verschiedene Vertriebskanäle
- Demonstration überzeugender Produkt- und Technologiekompetenz als Experte beim Kunden vor Ort
- Ausbau bestehender Kundenkontakte und Vertiefung des persönlichen Kontakts zu Meinungsführern und Entscheidungsträgern in veterinärmedizinischen Universitäten, Referenzlabors und der Veterinärindustrie
- Teamarbeit mit anderen weltweit tätigen FAS und innerhalb des D-A-CH-Vertriebsteams
- Kontakt zu allen Kundenebenen und Funktionsbereichen und Nutzung von Vertriebstechniken innerhalb Ihrer Region, um Kaufentscheidungen zu beeinflussen
- Repräsentant von INDICAL auf Meetings und Messen in Ihrer Region
- Planung von Vertriebsaktivitäten und Dokumentation in Sales Force
- Teilnahme an vertiefenden Produkttrainings für den Support unserer Produkte
- Erster Ansprechpartner zur Implementierung neuer Lösungen beim Kunden
- Aufbau und Koordination technischer Produktpräsentationen beim Kunden, z.T. mit Unterstützung durch Sales, Research & Development und/oder Marketing
- Präsentation produktunterstützender Studien und Daten bei Veterinärdiagnostikern und -technikern

## Unsere Anforderungen

Unser Wunschkandidat verfügt über einen Master-Abschluss in Biologie, Biochemie, Biotechnologie, Veterinärmedizin o.ä. und mindestens 3 Jahre Vertriebs Erfahrung auf dem Gebiet der Molekulardiagnostik.

## Persönliche Anforderungen

- Tiefgründige Kenntnisse unserer Produkte
- Lösungsorientiertes, unternehmerisches Denken und Handeln sowie ausgeprägte Hands-on-Mentalität
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Strukturierte, eigenverantwortliche, teamorientierte, genaue und systematische Arbeitsweise
- Hervorragende analytische Fähigkeiten und Technologie-Affinität
- Offenheit für Teamwork innerhalb verschiedener Funktionsbereiche
- Reisebereitschaft (~40%)
- Flexibilität, Kreativität und die Bereitschaft, sich in eine schnelllebige Branche mit hohem Wachstumspotential einzubringen

**Arbeitsort:** Home-Office Deutschland, Österreich oder Schweiz

**Abteilung:** Sales

**Anstellung:** Vollzeit

## Ihre Vorteile bei INDICAL

- Abwechslungsreiches und förderndes Arbeitsumfeld in einem professionellen und kollegialen Team
- Modernes, attraktives und familienfreundliches Arbeitsklima in einem global wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen, verbunden mit einer von Leidenschaft und Fairness geprägten Firmenkultur
- Attraktives Vergütungspaket und umfangreiche Sozialleistungen (VWL, betriebliche Altersvorsorge, private Unfallversicherung, betriebliches Gesundheitsmanagement)

Ein engagiertes und kompetentes Team mit ambitionierten Zielen freut sich auf Ihre Unterstützung. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung inklusive Referenzen, Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen in einer PDF-Datei an [hr@indical.com](mailto:hr@indical.com).

INDICAL fördert ein diverses Arbeitsumfeld und bietet qualifizierten Bewerbern unabhängig von Hautfarbe, Geschlecht, Alter, nationaler Herkunft, Religion, sexueller Orientierung oder Behinderung Chancengleichheit bei der Beschäftigung.

[www.indical.com](http://www.indical.com)